



OPEN TRAINING GEVORDERDE ADVIESVAARDIGHEDEN

Effectief adviseren voor ervaren adviseurs

Gewóón adviseren is niet genoeg. Een advies met een maximaal toegevoegde waarde. Dat is wat je klant wil.

Dat kan lastig zijn. Bijvoorbeeld bij een veelheid aan opdrachtgevers, die totaal verschillend kunnen zijn en die niet allemaal het nut van het adviesvak inzien. Aan jou de taak om ook dan je toegevoegde waarde aan te tonen. Om aan te sluiten bij de ambitie en competentie van je opdrachtgever. Ook als die er niet is.



Wat je hiervoor nodig hebt? Het vermogen om te schakelen naar de beïnvloedingsstijl die bij de situatie en je opdrachtgever past. Met deze training vergroot je je stijlflexibiliteit en daarmee je invloed op het adviesproces.

VOOR WIE?

Je bent een ervaren adviseur en je wil je mogelijkheden om meer invloed uit te oefenen onderzoeken en vergroten. Je merkt dat een goede inhoud van je advies niet automatisch leidt tot acceptatie ervan. Daarom wil je je impact vergroten door je set aan beïnvloedingsvaardigheden en adviesstijlen te vergroten. Zodat je niet langer het gevoel hebt dat je er 'niet doorheen komt'. Ook in die gevallen ken je na de training voldoende gedragsalternatieven om ook hén te bereiken.



INTAKE

We inventariseren vooraf je motivatie, leerwensen en verwachtingen. Dat doen we schriftelijk. De trainer gebruikt deze input om focus in het programma aan te brengen.

Als we naar aanleiding van de intake vragen hebben, dan nemen we contact met je op.

Heb je zelf vooraf nog vragen? Bel of mail ons gerust.

INHOUD

Alle tools voor de ervaren adviseur, waaronder:

- klanttypen en adviesstijlen.
- eigen voorkeursstijl onderzoeken.
- matchen met de verschillende klanttypen.
- beïnvloedingsvaardigheden.
- stijlflexibiliteit als adviseur.
- communicatielaboratorium: hier ga je experimenteren en oefenen met je gevorderde adviesvaardigheden, onder andere met een trainingsacteur.

TRAINEN VOLGENS ORAKI

Wij geloven er sterk in dat iedereen meer kan dan hij of zij zelf denkt. We helpen jou om veilig uit je comfortzone te stappen. Dat doen we praktisch, persoonlijk, resultaatgericht en met een hoog doe-gehalte. Je krijgt veel ruimte om jouw praktijksituaties in te brengen en je eigen keuzes te maken (eigenaarschap). Wij trainen volgens het leerprincipe 10-20-70. Onze programma's zijn veelzijdig en inspirerend. Want leren mag best leuk zijn. Toch?

TRAININGSDUUR EN DEELNEMERS

In een training van 2 dagen leren we je alles over adviseren met impact. In de periode tussen de trainingdagen ga je aan de slag met praktijkoefeningen en opdrachten.

Min. / max. aantal deelnemers: 4 - 10

AANPAK

Op dag 1 creëer je overzicht en inzicht wat betreft de verschillende klanttypen en de adviesstijl die daarbij hoort. Je oefent de vaardigheden bij elke stijl aan de hand van praktijkvoorbeelden en eigen casussen. Op dag 2 ga je aan de slag met tien manieren om invloed uit te oefenen op situaties. Je koppelt dit aan de adviesstijlen uit dag 1. Je werkt samen met de andere deelnemers aan weten, snappen en kunnen!

Tijdens één dagdeel krijg je de kans om naar hartenlust te experimenteren en oefenen met nieuwe vaardigheden. In een veilige leeromgeving, samen met een trainingsacteur die er is om jou grote stappen verder te helpen.

NA DE TRAINING

- Heb je zicht op jouw voorkeursstijl. Je begrijpt wat dat betekent voor jouw adviespraktijk in het contact met verschillende klanttypen.
- Ben je beter in staat om je adviesstijl aan te passen aan de verschillende klanttypen.
- Beschik je over een set tools van beïnvloedingsvaardigheden, waarmee je als adviseur meerwaarde hebt voor je organisatie.
- Schakel je gemakkelijk naar ander gedrag als dat nodig is voor het gewenste resultaat.
- Weet je hoe je mensen die niet zo warm lopen voor jouw vakgebied, bij belangrijke stappen in het adviesproces betreft.

EN HEB JE DEZE COMPETENTIES ONTWIKKELD

- Communicatie
- Zelfbewustzijn
- Professioneel beïnvloeden
- Klantgerichtheid
- Adviesvaardigheden

INVESTERING

De training: €910
Locatie en catering: €140
TOTAAL (excl. btw): €1.050

TRAININGSDATA

Zie <https://oraki.nl/adviseren-gevorderd>

LOCATIE

De training wordt gegeven in de regio Amersfoort.
De exacte locatie wordt ± 1 maand vóór de startdatum bepaald en met de deelnemers gecommuniceerd.

OPTIES BIJ DEZE TRAINING

- Coachingspakket (1-op-1 doorontwikkelen met je coach)
- Oefenlaboratorium (oefenen met trainingsacteur)

In-company maatwerk mogelijk.



ORAKI TRAINING & COACHING

Eemnesserweg 63A
3743 AE Baarn

035 - 626 74 84

info@oraki.nl

www.oraki.nl

